

TÉCNICAS DE LITIGACIÓN ORAL

El curso-taller de Técnicas de Litigación Oral busca fortalecer las habilidades prácticas de los estudiantes en el manejo de juicios orales, una competencia esencial en el sistema jurídico contemporáneo.



Agosto, 2025

Índice

Fundamentación.....	2
Objetivos.....	3
Objetivo general	3
Objetivos particulares.....	3
Vinculación con la Agenda 2030.....	3
Producto Final / Evidencias.....	4
Dosificación.....	4
Recursos	5
Fuentes de Información	6



Fundamentación

El curso-taller de Técnicas de Litigación Oral busca fortalecer las habilidades prácticas de los estudiantes en el manejo de juicios orales, una competencia esencial en el sistema jurídico contemporáneo. Entre los beneficios se destacan la mejora de la comunicación persuasiva, la capacidad de argumentación, la gestión de evidencias y la reacción estratégica ante imprevistos durante el litigio, aspectos fundamentales para un ejercicio profesional competente.

El proyecto se relaciona directamente con la Licenciatura en Derecho, al reforzar competencias que se aplican en materias como Juicios Orales, Derecho Procesal, Litigación Estratégica y Prácticas Profesionales. Además, potencia la interdisciplinariedad con áreas como Psicología Jurídica y Comunicación, al integrar técnicas de persuasión y manejo emocional.

Se vincula con el plan de estudios, ya que permite a los estudiantes trasladar conocimientos teóricos a escenarios prácticos, facilitando la internalización de los principios del debido proceso y la argumentación jurídica efectiva. Este taller desarrollará competencias clave como el pensamiento crítico, la ética profesional, la expresión oral y la toma de decisiones bajo presión, preparándolos para un desempeño profesional exitoso.

En términos de la Agenda 2030, el curso se relaciona con los objetivos de Educación de calidad (ODS 4) y Reducción de desigualdades (ODS 10), al garantizar que los futuros profesionistas adquieran herramientas prácticas y accesibles que les permitan desempeñarse con equidad y competencia en cualquier contexto judicial.

Adolfo Ibarra Ornelas

Objetivos

Objetivo general

Al término del Proyecto ejecutivo, las y los estudiantes desarrollarán habilidades efectivas de litigación oral, aplicando técnicas de argumentación y persuasión, en situaciones simuladas de juicios orales.

Objetivos particulares

1.- Los estudiantes identificarán y aplicarán estrategias de argumentación jurídica, para presentar casos de manera coherente y persuasiva en juicios simulados.

2.-Los estudiantes ejercitarán la comunicación verbal y no verbal, para mejorar la expresión y manejo de emociones durante la litigación oral.

3.-Los estudiantes analizarán y evaluarán evidencias y testigos, para tomar decisiones estratégicas en contextos de juicio simulados.

4.-Los estudiantes diseñarán y ejecutarán presentaciones orales de casos completos, para demostrar su capacidad de síntesis y defensa en escenarios prácticos.

Vinculación con la Agenda 2030

El curso se relaciona con los siguientes ODS:

- Educación de calidad (ODS 4)
- Reducción de desigualdades (ODS 10)

Producto Final / Evidencias

Portafolio de litigación oral: incluye videos de juicios simulados, presentaciones de casos, análisis de estrategias y retroalimentación de desempeño.

Actuaciones prácticas individuales y grupales: demostración de la aplicación de técnicas de argumentación, manejo de evidencias y comunicación efectiva.

Dosificación

Sesión	Fecha	Objetivo particular	Tema(s)	Estrategias
1	Sept. 5	1	Introducción al litigio oral y su importancia	Exposición y discusión
2	Sept. 12	1	Estrategias de argumentación jurídica	Taller práctico con casos
3	Sept. 19	2	Comunicación verbal y no verbal	Ejercicios de expresión y simulaciones
4	Sept. 26	2	Control de emociones y manejo de estrés	Roleplaying y dinámicas
5	Oct. 3	3	Análisis de evidencias y testigos	Estudio de casos y debates
6	Oct. 10	3	Contrainterrogatorio	Simulación con retroalimentación
7	Oct. 17	4	Presentación de casos completos	Juicio simulado completo
8	Oct. 24	4	Evaluación de desempeño oral	Grabación y revisión grupal
9	Oct. 31	1,2	Estrategias avanzadas de litigación	Taller práctico y análisis
10	Nov. 7	3	Ética y responsabilidad profesional	Discusión de casos reales

11	Nov. 14	4	Preparación final para juicio simulado	Ensayo general
12	Nov. 21	4	Juicio simulado individual	Evaluación individual
13	Nov. 28	4	Juicio simulado grupal	Evaluación grupal
14	Dic. 05	4	Retroalimentación y análisis final	Taller de reflexión
15	Dic. 12	4	Presentación de portafolio de evidencias	Entrega y evaluación final

Recursos

Humanos: docente facilitador, jueces y abogados invitados, compañeros de clase

Materiales: sala equipada, computadora, proyector, cámara para grabación, material impreso de casos, acceso a eLibro y bases jurídicas

Tecnológicos: software de edición de video, plataforma de simulación jurídica

Fuentes de Información

Delors, J. (1996). *La educación encierra un tesoro*. Santillana.

Ibarra, G. (2016). El tacto pedagógico: Una propuesta de enseñanza desde la ética. *Revista Virtual Redipe*: Año 5, Vol. 10, 17-26. <https://dialnet.unirioja.es/download/articulo/6064974.pdf>

Menéndez, R., & García, L. (2019). *Litigación oral y práctica judicial*. [Libro electrónico] <https://www.elibro.net/>

Pérez Tamayo, R. (1998). *¿Existe el método científico?* [Libro electrónico]
<http://bibliotecadigital.ilce.edu.mx/sites/ciencia/volumen3/ciencia3/161/html/metodo.html>

Ramírez, P. (2018). *Juicios orales: Estrategias y análisis de casos.* [Libro electrónico] <https://www.elibro.net/>

Torres, A. (2020). *Oratoria y técnicas de persuasión en el ámbito jurídico.* [Libro electrónico] <https://www.elibro.net/>